



Procentregning & dækningsbidrag og -grad

Procent af beløb

425 af 850 ...
 425×100 divideret med 850 = 50 (%)

Stigning i procent

fra 5588 til 6200
 $6200 - 5588 = 612$
 $612/5588 \times 100 = 10,95$ (%)

Mark-up price (oppefra og ned)

Du vil gerne give 20% rabat til en kunde, men du **skal** tjene 100 kr. på produktet.

Nu skal du finde kundens pris:
 $100 \text{ kr.} / 20\% (0,80) = \mathbf{125 \text{ kr.}}$ (kundens pris)
 $125 \text{ kr.} - 20\%$ (i rabat) = 100 kr.

Et andet eksempel:

1.927 (din kostpris), 10% mark-up
 $1.927/0,90 = 2.141$ (din kundes pris)

Mark-up cost (nedefra og op)

Du vil gerne vide, hvad din kostpris er. Du kender din salgspris og ved, at du har lagt 20% til din kostpris. Nu trækker du din avance ud af salgsprisen.

$100 \text{ kr.} / 20\% (1,2) = 83$ (din kostpris)
Et andet eksempel:
2.120 (din salgspris), 10% mark-up
 $2.120 / 1,10 = 1.927$ (din kostpris)

Dækningsbidrag

Omsætning – Variable omkostninger (eller stykomkostninger)
= **Dækningsbidrag**
1.000 kr. (salgspris) - **850kr.** (variable omkostninger.)
= **150** (dækningsbidrag)

Dækningsgrad

Dækningsbidrag x 100 / salgsprisen = **dækningsgraden**
(DB) **150 kr.** x 100 / (salgspris) **1.000 kr.** = **15** (dækningsgrad)