4 grunde til leverandørskifte:

1. Et **uløst** problem hos **nuværende** leverandør.
   (Typiske grund)

2. En **markant** forbedring i **forhold** til **nuværende** leverandør.
   (Ofte grunden)

3. Regler **kræver** jævnlige **udbud** af opgaver.
   (Forekommer)

4. **Jagten** efter en **lavere** pris.
   (Sjældent den faktiske grund)

Præ-møde spørgsmål:

1. Hvad skal resultatet af en indsats være?
2. Hvorfor gøre det nu?
3. Hvad har I gjort hidtil?
4. Hvad er jeres budget? (tid/penge/mandskab)
5. Hvis vores fælles indsats fejler, hvorfor?
6. Hvornår ved du, at det er den rigtige løsning, du har valgt?